



WIR SUCHEN DICH!

**Ausbildung als Industriekaufmann /-frau (m/w/d)
jährlich ab September**

DAS IST ESSENTRA

- Herstellung und Vertrieb von Kunststoff- Spritzgussprodukten sowie von Komponenten aus Metall
- Globaler Marktführer
- International in 29 Ländern auf sechs Kontinenten tätig
- Über 130 Mitarbeitenden inkl. mehreren Auszubildenden an drei Standorten: in Nettetal, Geretsried und Neunkirchen



**Duale Ausbildung in
Betrieb und Berufsschule**



**Mittlerer Schulabschluss
oder höher**



**Ausbildungsdauer
3 Jahre**

DEINE AUFGABEN

- Du erhältst vielseitige Einblicke in verschiedene Unternehmensbereiche – von Zahlen bis Kreativität.
- Schwerpunkt Vertrieb: Du lernst die Produktvermarktung kennen und arbeitest im Tagesgeschäft mit.
- Zusätzlich unterstützt du Teams in Buchhaltung, Marketing, Einkauf, Produktion und Logistik.

DEINE VERGÜTUNG

1. Lehrjahr: 1.100 €
2. Lehrjahr: 1.172 €
3. Lehrjahr: 1.268 €



Stand April 2025

30 Tage Urlaub im Jahr – plus extra freie Tage in besonderen Situationen



Bonuszahlungen bei guter Leistung



BEWIRB DICH HIER

JobsECGermany@essentra.com

Essentra Components GmbH
Elbestraße 26
82538 Geretsried
Deutschland

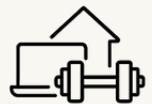
DAS BRINGST DU MIT

- Du arbeitest gern im Team, packst mit an und bringst eigene Ideen ein.
- Du hast Lust auf Aufgaben rund um Planung, Organisation und kaufmännische Abläufe.
- Du kommst mit dem PC gut klar und hast erste Erfahrungen mit den Programme wie Word, Excel, PowerPoint und Outlook.

DAS BIETEN WIR DIR



Cooler Job in einem internationalen Umfeld



Firmenfitness mit Wellpass



Weiterbildungen, die dich fit für die Zukunft machen



Deine Zukunft bei uns? Steht dir offen!

Essentra Components GmbH, eine Tochter der Essentra plc. mit Stammsitz in Großbritannien, ist unter anderem mit der Betreuung der Kunden im Vertriebsgebiet Deutschland beauftragt. Die Essentra-Gruppe entwickelt, fertigt und vermarktet Kunststoff- und Metallartikel, welche weltweit in einer Vielzahl von Industriezweigen und im Rahmen der unterschiedlichsten Anwendungen eingesetzt werden.

Du hast Erfahrung im technischen Vertrieb und willst den nächsten Schritt gehen? An einem unserer Standorte in Geretsried (Bayern) oder Nettetal (NRW) suchen wir eine/n

Key Account Manager – Access Solutions (m/w/d)

Als Key Account Manager – Access Solutions (m/w/d) bei Essentra bist Du für die Betreuung unserer Schlüsselkunden innerhalb unseres Produktbereichs „Zugangslösungen“ zuständig.

Du bist ein wesentlicher Bestandteil des Vertriebsteams und arbeitest mit Stakeholdern verschiedener Bereiche zusammen (z.B. Produktion, Marketing, Custom Solutions).

Deine Aufgaben:

- Vertrieb unseres Produktbereichs „Access Solutions“
- Betreuung unserer Schlüsselkunden im Innen- und Außendienst & Stärkung der Kundenbeziehungen
- Unterstützung unserer Vertriebsteams im Verkauf der Produkte aus dem Bereich „Access Solutions“
- Intensiver Austausch zu technischen und kommerziellen Themen mit unserem Werk in der Türkei
- Identifikation von Wachstumsmöglichkeiten & Neukundengewinnung
- Beobachtung der relevanten Märkte sowie des Wettbewerbs
- Entwicklung von Plänen & Strategien, damit wir die Marktpotentiale optimal nutzen können
- Erstellung von Analysen, Projektlisten, Markt- & Wettbewerbsbeobachtungen

Das bringst Du mit:

- Berufserfahrung im (technischen) Vertrieb
- Eine kaufmännische oder technische Ausbildung / Ausbildung zum Techniker / Ausbildung zum technischen Betriebswirt
- Erfahrungen im industriellen Umfeld sind von Vorteil
- Erfahrungen mit Beschlagteilen (Schlösser, Riegel, Verschlüsse, Scharniere) von Vorteil
- Engagierte, vertriebsstarke Persönlichkeit – dynamisch & extrovertiert
- Trendbewusstsein, unternehmerisches Denken & technisches Verständnis
- Gute Englischkenntnisse & sichere Nutzung des MS Offices Pakets
- Kenntnisse in Türkisch von Vorteil

Darauf kannst Du Dich bei uns freuen:

- Bei uns ist kein Tag wie der andere - Team & Zusammenhalt wird groß geschrieben
- Essentra Components wächst stetig- Gestalte unser Wachstum im Vertrieb aktiv mit
- Flexibel sind nicht nur unsere Produktlösungen: Auch unsere Arbeitszeiten und eine Mischung von vor Ort Arbeit, Home Office und Kundenbesuchen machen Deinen Arbeitstag flexibel gestaltbar
- Jeder braucht Mal eine Pause: Bei uns gibt's 30 Tage Urlaub & eine feste Regelung für Sonderurlaub
- Damit es sich auch finanziell lohnt: Wir vergüten fair & marktgerecht und überprüfen dies jährlich. Es gibt einen variablen Bonus, der zweimal jährlich ausgezahlt wird & ab dem 2. Jahr zahlen wir ein 13. Gehalt
- Heute schon an die Rente denken: Wir leisten einen attraktiven Arbeitgeberzuschuss zu Deiner betrieblichen Altersversorgung
- Die Möglichkeit ein JobRad zu leasen und monatlich den WellPass zu nutzen
- Wir wollen dein volles Potential ausschöpfen- daher gibt es Möglichkeiten zur internen Weiterentwicklung und Weiterbildung
- Ein Employee Assistance Program (EAP), welches Dir in verschiedenen Lebenslagen nützlich sein kann. Eine Helpline, die von Dir und Deiner Familie kostenfrei genutzt werden kann ist inklusive
- Kostenfreie Mitarbeiterparkplätze sowie Wasser und Heißgetränke zur freien Verfügung sind bei uns Standard

Kontakt:

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Bevorzugt erhalten wir diese von dir per E-Mail, mit Angaben zum Eintrittstermin und den Gehaltsvorstellungen.

Herrn Davor Zoric, Industry Sales Manager
JobsECGermany@essentra.com
Essentra Components GmbH, Montel Allee 3, 41334 Nettetal

Dieser Job passt nicht zu 100% zu Dir?

Dann besuche unsere Karriereseite. Wir vergrößern unser Team in vielen Bereichen:

<https://www.essentracomponents.com/de-de/jobs>

Essentra Components ist ein globaler Marktführer im Bereich der Herstellung und des Vertriebs von Spritzguss-Kunststoffprodukten sowie von Komponenten aus Metall. Wir verfügen über mehr als 65 Jahre Erfahrung in der Fertigung von essentiellen Komponenten für verschiedenste Branchen und Anwendungen. Unsere oberste Priorität ist es, unseren Kunden das Leben zu erleichtern. Aus diesem Grund sind wir international in 29 Ländern auf 4 Kontinenten tätig. Bei jedem Auftrag bieten wir unseren Kunden durch unsere 14 Produktionsstätten, 24 Verteilzentren und 37 Vertriebs- und Service-Standorte einen unkomplizierten Service. Mit mehr als 45.000 Standardteilen bieten wir eines der weltweit umfangreichsten Produktsortimente. Dies umfasst Kappen und Stopfen, Kabelmanagement, Flanschschutz, Knäufe, Griffe und Knöpfe, Metallzubehör und Beschläge, PCB- und Elektrozubehör.

Du hast Erfahrung im technischen Vertrieb und willst den nächsten Schritt gehen? Wir suchen an unserem Standort in Geretsried eine/n

Vertriebsmitarbeiter/in Gebiet Schweiz (m/w/d)

Als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) bei Essentra bist Du für die Betreuung unserer Kunden (Hauptgebiet Schweiz) zuständig. Du bist ein wesentlicher Bestandteil des Export/Distribution Vertriebsteams und arbeitest mit Stakeholdern verschiedener Bereiche zusammen (z.B. Marketing, Custom Solutions, Management Team).

Deine Aufgaben:

- Ausbau unserer Marktstellung insbesondere in der Schweiz
- Strategischer Ausbau von bestehenden und neuen Kundenbeziehungen bspw. durch regelmäßige Kundentermine (vor Ort und digital)
- Erfolgreiche Platzierung unserer Produkte als Hersteller
- Mitwirkung bei der Erarbeitung von Marktanalysen und -strategien
- Beobachtung der relevanten Märkte sowie des Wettbewerbs
- Weiterentwicklung der OEM – Kunden und Händlerstruktur

Das bringst Du mit:

- Berufserfahrung im (technischen) Vertrieb gerne auch mit Exporterfahrung
- Du bist Vertriebler „durch und durch“ und hast Lust durch den Ausbau Deines Vertriebsgebietes maßgeblich den Unternehmenserfolg mitzubestimmen und die Türen für zukünftige Projekte zu öffnen
- Trendbewusstsein, unternehmerisches Denken & technisches Verständnis
- Eigeninitiative und Selbstorganisation
- Gute Englischkenntnisse & sichere Nutzung des MS Offices Pakets

Darauf kannst Du Dich bei uns freuen:

- Bei uns ist kein Tag wie der andere - Team & Zusammenhalt wird groß geschrieben
- Essentra Components wächst stetig- Gestalte unser Wachstum im Vertrieb aktiv mit
- Flexibel sind nicht nur unsere Produktlösungen: Auch unsere Arbeitszeiten und eine Mischung von vor Ort Arbeit, Kundenbesuchen & Home Office machen Deinen Arbeitstag flexibel gestaltbar
- Jeder braucht Mal ne Pause: Bei uns gibt's 30 Tage Urlaub & eine feste Regelung für Sonderurlaub
- Damit es sich auch finanziell lohnt: Wir vergüten fair & marktgerecht und überprüfen dies jährlich. Es gibt einen variablen Bonus, der zweimal jährlich ausgezahlt wird & ab

dem 2. Jahr zahlen wir ein 13. Gehalt. Einen attraktiven Arbeitgeberzuschuss zu Deiner betrieblichen Altersversorgung gibt es außerdem

- Die Möglichkeit ein JobRad zu leasen
- Wir wollen dein volles Potential ausschöpfen- daher gibt es Möglichkeiten zur internen Weiterentwicklung und Weiterbildung
- Ein Employee Assistance Program (EAP), welches Dir in verschiedenen Lebenslagen nützlich sein kann. Eine Helpline, die von Dir und Deiner Familie kostenfrei genutzt werden kann ist inklusive
- Kostenfreie Mitarbeiterparkplätze sowie Wasser, Heißgetränke und Obst zur freien Verfügung

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung (bevorzugt über unsere Homepage) mit Angaben zu Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Deinen Gehaltsvorstellungen.

Herrn André Volkmar, Sales Manager
Essentra Components GmbH, Elbestraße 26, D-82538 Geretsried

Dieser Job passt nicht 100 % zu Dir? Dann besuche unsere Karriereseite- Wir vergrößern unser Team in vielen Bereichen:

<https://www.essentracomponents.com/de-de/jobs>